

AVERTISSEMENT

Ce texte a été téléchargé depuis le site <http://www.leproscenium.com>

Ce texte est protégé par les droits d'auteur. En conséquence avant son exploitation vous devez obtenir l'autorisation de l'auteur soit directement auprès de lui, soit auprès de l'organisme qui gère ses droits (la SACD par exemple pour la France).

Pour les textes des auteurs membres de la SACD, la SACD peut faire interdire la représentation le soir même si l'autorisation de jouer n'a pas été obtenue par la troupe. Le réseau national des représentants de la SACD (et leurs homologues à l'étranger) veille au respect des droits des auteurs et vérifie que les autorisations ont été obtenues, même a posteriori. Lors de sa représentation la structure de représentation (théâtre, MJC, festival...) doit s'acquitter des droits d'auteur et la troupe doit produire le justificatif d'autorisation de jouer. Le non-respect de ces règles entraîne des sanctions (financières entre autres) pour la troupe et pour la structure de représentation.

Ceci n'est pas une recommandation, mais une obligation, y compris pour les troupes amateurs.

Merci de respecter les droits des auteurs afin que les troupes et le public puissent toujours profiter de nouveaux textes

Frédéric DUBOST
21 Chemin du Ballie 38790 Charantonay 06 29 11 18 58
dubostfrederic@yahoo.fr

Toute interprétation doit faire l'objet d'une « demande d'autorisation » à la SACD
www.sacd.fr
Document protégé

Membre SACD

Ephémère boutique.

Une saynète de Frédéric Dubost.

Le décor.

Un espace vide. Deux chaises et une petite table. Un banc dans un coin de la scène.

Le vendeur :

Client :

Cliente 2 :

Client 3 :

Cliente 4 :

L'épouse :

Le vendeur est debout derrière une table ou un comptoir d'accueil.

Le client entre et regarde le magasin vide.

Client : Bonjour

Vendeur : Bonjour monsieur, bienvenue dans la boutique éphémère...

Client : Vous vendez quoi ?

Vendeur : Tout ce que vous voulez...

Le client regarde l'intérieur de la boutique

Client : Il n'y a rien dans votre magasin...

Vendeur : Pardon ?

Client : Je disais...Il n'y a rien dans votre boutique !

Vendeur : Vous avez de l'humour...

Client : Je vous assure je ne vois rien...

Vendeur : Regardez mieux !

Le client se frotte les yeux...

Client : Je vous assure, je ne vois qu'un endroit vide...Excepté vous, vos chaises, un banc et votre table...

Vendeur : Vous voyez, ce sont déjà beaucoup de choses pour un endroit vide !

Client : C'est une façon de voir les choses...

Vendeur : Que cherchez-vous ?

Client : Euh....

Vendeur : De quoi avez-vous besoin ?

Client : (*Surpris par la question*) Je ne sais pas...Rien de particulier.

Vendeur : C'est étrange...

Client : Je me promène, regarde les vitrines, traine dans les magasins.

Vendeur : Vous n'êtes pas banal...

Client : Au contraire nous sommes des milliers à faire ça un samedi après-midi...

Vendeur : Sans objectif ?

Client : Parfois on tombe sur une bonne affaire...

Vendeur : Dans quel domaine ?

Client : Je ne sais pas, un livre, un vêtement sympa...

Vendeur : Dont vous avez besoin ?

Client : Euh non...

Vendeur : Alors ?

Client : C'est juste pour se faire plaisir !

Vendeur : Vous pourriez faire autre chose ?

Client : Vous me fatiguez ! Occupez-vous de vos affaires ! Je suis encore libre de faire ce que je veux...

Vendeur : Pardonnez-moi...

Client : Tout de même !

Vendeur : Et puis...Si vous en êtes persuadé !

Client : Je suis libre, c'est tout...Je vais où je veux !

Le vendeur éclate de rire...

Client : Vous m'énervez ! Je me demande pourquoi je suis entré ici.
Vous tenez un magasin fantôme !

Vendeur : Moi je sais pourquoi vous êtes entré...

Client : Vous assis, derrière votre petite table, vous savez pourquoi j'ai poussé votre porte ?

Vendeur : Vous êtes un Français de la classe moyenne.

Client : Mais...

Vendeur : D'une intelligence moyenne...

Client : Merci...

Vendeur : Vous êtes quelqu'un d'honnête et vous avez une vie assez banale...

Client : N'importe quoi !

Vendeur : Sur quel point ?

Client : Ma vie n'est pas banale...

Vendeur : Si vous le dites...

Client : (*Moins sûr de lui*) Je ne crois pas... Elle est très bien ma vie... Et puis comment savez-vous tout ça ?

Vendeur : Vous avez vu la couleur et la forme des lettres de ma devanture ?

Client : Je n'ai pas fait attention...

Vendeur : C'est l'objectif !

Client : Soyez plus clair !

Vendeur : Des années de recherches pour parler à votre inconscient !

Client : Vous n'avez pas le droit ! Vous m'avez manipulé ?

Vendeur : Comme tout le monde...

Client : Vous croyez donc que l'on peut faire ce qu'on veut de moi ?

Vendeur : Oui...

Client : Qu'est-ce qui vous permet d'affirmer une telle absurdité ?

Vendeur : Il me suffit de regarder vos sacs de courses, tout devient évident...

Client : Vous ne savez même pas ce qu'il y a dedans...

Vendeur : Vous me laissez deviner ?

Client : Si ça vous amuse...

Vendeur : Une paire de chaussures de sport à un prix astronomique...

Client : Oh !

Vendeur : Un petit polo de printemps pour vous faire oublier que nous sommes en hiver...

Vendeur : Mais...

Vendeur : Et un nouveau portable avec des fonctionnalités dont vous ne vous servirez jamais...

Le client reste pantois...

Client : Vous avez raison, mais attention, petite précision ! Je fais du sport !

Vendeur : Souvent ?

Client : Il m'arrive d'aller courir...Avec mon chien !

Vendeur : Alors des chaussures avec un prix équivalent à trois jours de travail sont parfaitement justifiées...Votre toutou va apprécier !

Client : Vous commencez à me fatiguer ! Je n'ai pas de comptes à vous rendre !

Vendeur : Alors partez !

Le client va pour sortir...S'arrête en route...

Vendeur : Vous ne sortez pas ?

Client : Quelque chose me retient...

Vendeur : La curiosité sans doute...

Client : Je ne sais pas...Je n'arrive pas à partir...

Vendeur : Je vais vous dire pourquoi...

Client : Vous contrôlez mes mouvements maintenant...

Vendeur : C'est beaucoup plus simple...C'est un spray diffusé toutes les heures dans notre magasin qui développe l'hormone de l'attente...

Client : Je ne savais pas que ça existait...

Vendeur : Vous attendez quelque chose de moi...

Client : Je crois oui...

Vendeur : Faites un tour dans le magasin alors...Vous trouverez peut-être de quoi satisfaire votre attente...

Client : Elle est vide votre boutique...

Vendeur : Ouvrez vos yeux...Vos oreilles...Vous allez être surpris.
Posez vos sacs ici, je vous les surveille.

Le client commence à errer dans le magasin.

Entrée d'une cliente

Vendeur : Bonjour madame.

Cliente 2 : Bonjour (*Hésitante*) Je peux regarder ?

Vendeur : Je vous en prie, le magasin est ouvert à tous...

Cliente 2 : Merci...

Vendeur : Vous semblez perdue...

Cliente 2 : Un peu...Il est curieux cet endroit...

Vendeur : Vous vous sentez bien ?

Cliente 2 : Je ne sais pas, je suis un peu désorientée...

Vendeur : Faites un tour, vous verrez que ça ira mieux...

Cliente 2 : Il n'y a rien à voir...

Vendeur : Laissez juste vos yeux s'habituer...

Cliente 2 : (*Elle se frotte les yeux*) Vraiment...Je ne vois rien de particulier.

Vendeur : Vous voyez ce monsieur là-bas ?

Cliente 2 : Oui...Que fait-il ?

Vendeur : Il disait la même chose que vous il y a 5 minutes...Regardez maintenant son sourire !

Cliente 2 : Il a l'air détendu

Vendeur : Vous voyez, ce n'est pas rien !

Cliente 2 : Vous me donnez envie d'essayer...

Vendeur : Osez...

Cliente 2 : D'accord, je vais essayer de trouver mon bonheur dans votre boutique...

Vendeur : Ce serait une belle trouvaille...

Cliente 2 : Pardon ?

Vendeur : Vous ne trouvez pas que c'est une belle expression...

Cliente 2 : C'est vrai...

Vendeur : On utilise parfois certains mots en oubliant leur sens

Cliente 2 : Comme vous avez raison...C'est curieux mais c'est la première fois que je réalise la portée qu'elle a...

Vendeur : C'est la magie de notre magasin...

Cliente 2 : Je commence à le croire...

Vendeur : Partez en faire le tour...

Cliente 2 : Je fais un pas...C'est bête mais j'ai le trac...

Vendeur : Laissez-vous porter par l'instant...

Elle part marcher sur la scène.

Entrée d'un client excité.

Client 3 : Bonjour ! Pardon de vous déranger !

Vendeur : Je vous en prie, je suis là pour ça...

Client 3 : La rue Jacques Prévert s'il vous plait ?

Vendeur : Elle est un peu loin d'ici...Vous êtes pressé ?

Client 3 : Je suis à la bourre !

Vendeur : Respirez ! Expliquez-moi !

Client 3 : Le temps presse ! Je n'ai pas trouvé le cadeau d'anniversaire de ma femme...

Vendeur : Calmez-vous ! Je vais vous indiquer comment aller là-bas. Commencez par vous asseoir... Vous voulez un verre d'eau ?

Client 3 : Je n'ai pas le temps... Expliquez-moi le chemin...

Vendeur : Prenez un court instant... Et buvez !

Le client se calme en buvant très lentement son eau.

Client 3 : Elle est bonne...

Vendeur : C'est juste de l'eau, mais vous en aviez besoin...

Client 3 : C'est vrai...

Vendeur : Vous la sentez qui irrigue votre corps, qui vous redonne des forces.

Client 3 : Je ne sais pas ce qui m'arrive mais je crois que c'est la première fois qu'un verre d'eau me fait cet effet !

Vendeur : Prenez le temps de me dire ce que vous cherchez...

Client 3 : Un cadeau pour ma femme...

Vendeur : C'est vague...

Client 3 : Pour moi aussi.

Vendeur : Pourquoi rue Jacques Prévert ?

Client 3 : Elle me rabat les oreilles depuis des semaines à propos d'un magasin de décoration, où il y a... Parait-il des choses surprenantes...

Vendeur : Vous ? Vous avez envie de lui offrir quoi ?

Client 3 : Je ne sais pas ! Ou plutôt si, mais cela ne s'achète pas.

Vendeur : Dites toujours...

Client 3 : Nous courons tout le temps...Pour le travail...Pour les enfants...Pour la maison que nous sommes en train de construire...C'est idiot mais j'ai envie de lui offrir du temps...Du temps pour elle, pour nous...Du temps intime...Du temps caché pour s'aimer.

Vendeur : Faites-le !

Client 3 : Pas facile à trouver...

Vendeur : Appelez-la ! Dites-lui de vous rejoindre ici.

Client 3 : Ici ?

Vendeur : Vous verrez elle ne sera pas déçue.

Client 3 : Je vais lui dire quoi pour la faire venir ?

Vendeur : Dites-lui juste qu'elle vous manque...

Client 3 : C'est court...

Vendeur : Juste l'essentiel.

Le client s'éloigne avec son portable...Parle un instant et revient.

Vendeur : Alors ?

Client 3 : Elle arrive !

Vendeur : Ce n'était pas si compliqué...

Client 3 : Quand elle va arriver, que vais-je lui dire ? Qu'allons-nous faire ?

Vendeur : Vous ferez un tour du magasin...

Client 3 : Ça ira vite...Cet endroit est vide...

Vendeur : Vous n'aurez qu'elle à regarder ! Cela ne vous est pas arrivé depuis quand ?

Client 3 : Depuis longtemps, jamais peut-être...

Vendeur : Vous voyez ! Vous allez vivre une grande aventure !

Client 3 : Un peu court, vous n'avez pas quelque chose d'autre à me proposer ?

Vendeur : Flâner !

Client 3 : Flâner...Je n'ai pas l'habitude...

Vendeur : Une découverte pour vous deux...Vous allez croiser d'autres clients qui comme vous prennent leur temps...Vous allez voir qu'il y a beaucoup de choses à voir quand on lève les yeux, quand on se contente de regarder sans rien chercher...

Client 3 : J'ai le trac...

Vendeur : Vous verrez, c'est compliqué au début mais ça vient très vite !

Client 3 : Je vais aller m'entraîner tout seul pour être au point quand elle arrivera.

Vendeur : La boutique est à vous...Profitez !

Pendant ce dialogue le client 1 et la cliente 2 se sont assis sur le banc et se parlent.

Entrée d'une cliente. Une femme très élégante et sexy.

Cliente 4 : Je peux entrer ?

Vendeur : Je vous en prie...Si je peux vous aider, je suis à votre service !

Cliente 4 : Je reste ici juste cinq minutes...Il y a un homme qui me suit de façon très désagréable...

Vendeur : Ici vous ne risquez rien ! La boutique est protégée !

Cliente 4 : Il y a des cameras ?

Vendeur : Nul besoin, il y a juste une sélection à l'entrée...

Cliente 4 : Je ne comprends pas, le magasin est en entrée libre...

Vendeur : Oui...Mais dans un autre sens...Je suis libre de choisir qui je laisse entrer...

Cliente 4 : C'est une blague ! Vous n'avez aucun garde du corps, aucune sécurité ! Mon harceleur peut me suivre ici.

Vendeur : Retournez-vous ! Vous voyez l'entrée du magasin ?

Cliente 4 : Je vois la rue, les passants...Voilà mon harceleur...Il vient vers la vitrine ! Faites quelque chose ! Il me fait peur !

Vendeur : Restez calme ! Regardez-le ! Il tente de voir à l'intérieur mais les vitrines sont opaques quand je le décide...

Cliente 4 : Cela ne va pas l'arrêter ! Il s'approche de la porte !

Vendeur : Maintenant le magasin est fermé...Il peut pousser autant qu'il veut, il ne pourra pas entrer...

Cliente 4 : Pourtant je suis entrée il y a quelques instants, vous ne me connaissiez pas !

Vendeur : Il suffisait de vous regarder pour vous ouvrir la porte !

Cliente 4 : Vous me faites peur ! Je me suis jetée dans la gueule du loup !
Ne me faites pas de mal !

Vendeur : Ici vous ne risquez rien...Regardez autour de vous ! Vous ne voyez pas comme les autres ont l'air détendu ?

Cliente 4 : C'est étrange ! Ils ne font rien mais ils ont l'air heureux...

Vendeur : Ils redécouvrent une sensation délicieuse...Ne rien faire !

Cliente 4 : C'est une perte de temps !

Vendeur : C'est un point de vue ! Je crois plutôt qu'ils le dégustent...

Cliente 4 : Ça n'a pas de sens !

Vendeur : Vous ne rentrez jamais chez vous le soir en disant que vous n'avez pas vu le temps passer ?

Cliente 4 : Si ! Quasiment tous les jours !

Vendeur : Et vous trouvez que cela a un sens ?

Cliente 4 : C'est juste une expression qui n'a aucun sens...

Vendeur : Vous voyez !

Cliente 4 : Vous me perturbez ! Je suis toujours pressée mais les journées sont souvent trop courtes !

Vendeur : Arrêtez-vous un moment !

Cliente 4 : Je ne peux pas ! Je suis débordée !

Vendeur : Enlevez le superflu, ne gardez que l'essentiel ! Vous verrez, vous aurez du temps pour vous !

Cliente 4 : Pour moi ? Pourquoi faire ?

Vendeur : Pour déguster le temps...Vous offrir le temps de rêver !

Cliente 4 : Je ne sais pas si...

Vendeur : Si vous allez savoir faire...

Cliente 4 : Oui...

Vendeur : Je suis là pour vous accompagner...

Cliente 4 : Ça va me coûter combien ?

Vendeur : Le temps est un bien commun ! Il faudrait être un escroc pour vous le faire payer !

Cliente 4 : On dit que le temps c'est de l'argent !

Vendeur : Le temps c'est le contraire de l'argent ! Il a toujours la même durée ! Tout le monde a le même nombre d'heures par journée... Mais nul ne sait de combien de temps global il dispose ! Personne ne connaît sa fortune en temps ! Sa valeur ne fluctue jamais mais le temps peut s'évanouir à chaque instant !

Cliente 4 : Vous me faites peur ! Je ne veux pas mourir !

Vendeur : Nous allons tous mourir, dans l'instant ou dans longtemps !

Cliente 4 : J'ai encore tant de choses à faire, j'ai besoin de temps !

Vendeur : Vous ne ferez jamais tout... Mais ce que vous ferez, prenez le temps de bien le faire !

Cliente 4 : Par quoi je dois commencer ?

Vendeur : Visitez ma boutique !

Cliente 4 : Je vois ! Vous vendez des livres ou des DVD pour expliquer votre méthode ! J'ai failli me faire avoir ! Vous êtes un sacré vendeur !

Vendeur : Il n'y a rien à vendre ici... Promenez-vous ! Vous comprendrez !

Cliente 4 : Si vous voulez ! Le temps que mon enquiquineur aille voir plus loin...

Vendeur : Pas de soucis, je vous le surveille...

La cliente commence à arpenter la boutique...Hésitante puis de plus en plus décontractée...

Une femme entre dans la boutique. Un peu timide et perdue.

Vendeur : Bonjour madame !

L'épouse : Bonjour monsieur, pardonnez-moi mais je cherche mon mari !

Vendeur : Je suis au courant ! Il visite ma boutique...

L'épouse : Il m'a donné rendez-vous ici mais j'ignore pourquoi...

Vendeur : Je crois qu'il a trouvé votre cadeau d'anniversaire !

L'épouse : Vous êtes au courant ?

Vendeur : J'ai tenté de le conseiller !

L'épouse : J'espère qu'il ne va pas faire des folies ! Nos finances ne sont pas brillantes !

Vendeur : Vous ne serez pas déçue !

L'épouse : Je n'ai besoin de rien...Juste de lui ! Mais il veut toujours me gâter !

Vendeur : Il vous aime !

L'épouse : Oui, mais à chaque occasion de m'offrir un cadeau, je vois naître son stress !

Vendeur ; Je l'ai constaté !

L'épouse : On ne devrait jamais être comme ça ! Faire un cadeau devrait être toujours un moment de bonheur !

Vendeur : La peur de se tromper !

L'épouse : Je sais ! Pourtant les cadeaux qui marquent le plus, ce ne sont jamais les plus chers, les plus impressionnants. Souvent ce sont ceux qui ont une âme...

Vendeur : Alors vous allez être heureuse cette année de son cadeau...

L'épouse : Merci ! Je ne connaissais pas cet endroit... Vous êtes là depuis longtemps ?

Vendeur : Juste quelques heures ! C'est une boutique éphémère !

L'épouse : C'est curieux mais je me sens bien chez vous...

Vendeur : Nous sommes là pour cela !

L'épouse : Je ne comprends pas...

Vendeur : Vous connaissez le principe de l'oasis au milieu du désert ? Un peu de fraîcheur et d'eau pour récupérer de la traversée.

L'épouse : Je ne vois pas le rapport...

Vendeur : Ici c'est pareil... Cette société est une jungle de vitesse, de stress... Avant de continuer sa route, chacune peut entrer ici pour reprendre son souffle...

L'épouse : Je ne connais pas votre secret mais j'ai la sensation de retrouver de l'air...

Vendeur : Regardez ! Voilà votre mari ! Il vous sourit ! Allez le rejoindre ! Il vous attend !

L'épouse : Merci... Je vous dois quelque chose...

Vendeur : Un sourire...

Elle s'éloigne vers son mari.

Vendeur : Je vais fermer la boutique, peut-être pour aller l'ouvrir ailleurs !

Regardez-les ! Ils se parlent, s'écoutent... Ils n'ont rien de futile à regarder, à écouter, à acheter... Alors ils s'intéressent aux autres.

Vous pensez que tout ça... C'est impossible ?

C'est pourtant si simple !

Prenez tous les jours quelques minutes de total silence... Pensez à ce qui est véritablement important pour vous...

Et puis ouvrez votre boutique à vous, un endroit vide... Un endroit qui ne demande qu'à se remplir de paroles, de regards, d'attention, d'écoute !

Regardez les... Je vous les laisse avec eux finir ce moment...

Je m'en vais ailleurs, sur une autre route...

Bonsoir.

Noir